

PHAN NGỌC CẨM

TRÌNH DƯỢC VIÊN



MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

- Với những kiến thức được tích lũy tại trường và những kỹ năng của bản thân. Tôi muốn trở thành một nhân viên bán hàng chuyên nghiệp trong môi trường cạnh tranh và thử thách. Giúp bản thân tích lũy được nhiều kinh nghiệm và nâng cao kỹ năng nghiệp vụ để phát triển sự nghiệp. Từ đó mang đến nhiều giá trị cho khách hàng. Và không ngừng nỗ lực bản thân để đóng góp vào sự phát triển của Quý Công Ty.



HỌC VẤN

05-2020	-
05-2023	

CAO ĐẲNG VIỆT MỸ
Chuyên ngành học: Y-DƯỢC
Loại tốt nghiệp: Giỏi
BẰNG TỐT NGHIỆP CAO ĐẲNG DƯỢC



KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

11-2022	-
04-2024	

NHÀ THUỐC TƯ NHÂN LÊ KHANG
Học hỏi ,rèn luyện kĩ năng tư vấn bán hàng
Thành tích đạt được
Học hỏi được nhiều kinh nghiệm tại nhà thuốc

10-2022	-
01-2023	

NHÀ THUỐC AN KHANG
SINH VIÊN THỰC TẬP
Rèn luyện kĩ năng giao tiếp
Kĩ năng bán hàng và làm việc theo nhóm
Thành tích đạt được
Hoàn thành tốt công việc được giao trong quá trình thực tập

06-2020	-
05-2021	

QUÁN ĂN VẬT GOCHU
NHÂN VIÊN PHỤC VỤ
Order món,thu ngân, chốt doanh thu cuối ngày
Thành tích đạt được
Hoàn thành tốt công việc được giao.



THÔNG TIN CÁ NHÂN

Giới tính: Nữ
Email:
camphanngoc.01012000@gmail.com
Ngày sinh: 16-08-2000
Điện thoại: 0837607822
Địa chỉ:
103 đường số 8, phường 13, Quận 6, TP Hồ Chí Minh



KỸ NĂNG

Kỹ năng chính:
- Kỹ năng giao tiếp và làm việc theo nhóm
- Kỹ năng tư vấn và chăm sóc khách hàng
- Kiên nhẫn, chăm chỉ và thích nghi nhanh với môi trường làm việc
- Kỹ năng xây dựng, duy trì và phát triển các mối quan hệ
- Chịu được áp lực công việc
Kỹ năng khác: word, excel